

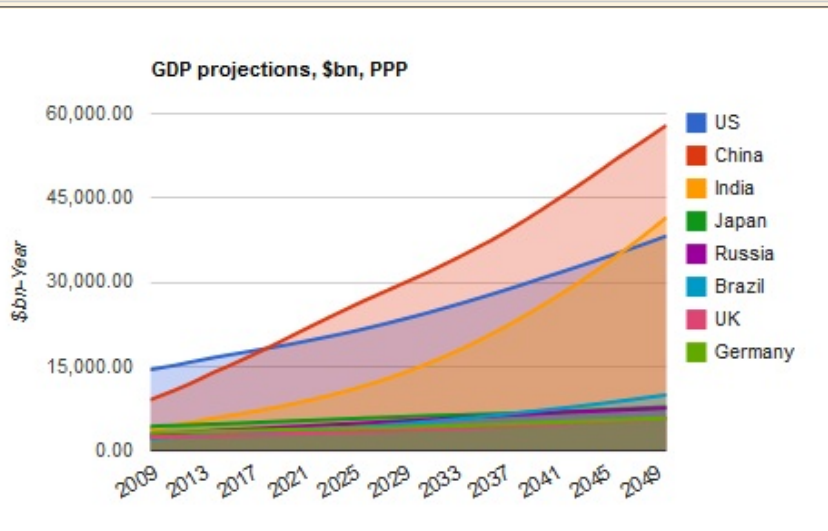
Deux études à très, très long-terme

Après les "BRIC" de Goldman Sachs, voici les "E7" de PwC

Selon une étude de PwC, la Chine, l'Inde et le Brésil dépasseront l'occident en 2050. Depuis plusieurs années, ce cabinet de conseil suit en effet de près le développement des grandes économies émergentes afin de déterminer le moment où les pays industrialisés du G7 seront dépassés par un groupe "E7" (pour "émergent") constitué de la Chine, de l'Inde, du Brésil, de la Russie, du Mexique, de l'Indonésie et de la Turquie.

La méthodologie adoptée par PwC a consisté à utiliser les chiffres de la Banque Mondiale jusqu'en 2009, puis les projections à court-terme de PwC jusqu'en 2014 et enfin les hypothèses à long-terme de PwC pour 2015 à 2050, fondées sur différentes projections en matière de croissance démographique, d'investissements et de développement du capital humain. Actuellement, neuf sur les dix plus grandes économies mondiales sont des pays développés, alors qu'en 2050, ils ne seront plus que quatre (Etats-Unis au 2e rang derrière la Chine, le Japon 5e, l'Allemagne 8e et le Royaume-Uni 9e). Que l'on prenne les taux de change du marché ou la parité du pouvoir d'achat ne modifie que peu ce classement.

Pour les données complètes sur tableau Excel, [cliquez ici](#).



Le rapport ADB et les sept samouraïs

Selon la Banque asiatique pour le développement (Asian Development Bank), l'Inde ainsi que six autres pays asiatiques représentaient plus de la moitié de l'économie mondiale en 2050. L'Inde représenterait 14% de l'économie mondiale et la Chine 22%. Le taux de croissance indien serait toutefois nettement plus élevé que celui de la Chine dès 2025 environ, l'écart entre des deux pays se comblant progressivement. L'Inde disposerait d'une population en âge de travailler plus importante de 25%, la Chine subissant alors les effets pervers d'une politique de rigoureuse de contrôle des naissances. Selon le rapport, le revenu moyen par habitant dans ces sept pays (Chine, Inde, Indonésie, Corée, Malaisie et Thaïlande) serait d'USD 45.800, supérieur de 25% à la moyenne mondiale qui serait alors "que" d'USD 36.600.

On peut toutefois s'interroger sur le sérieux et l'utilité de ces études lorsque l'on observe l'incapacité complète des prétendus experts de prévoir les bouleversements que nous avons connus les dernières semaines. Peut-être que le long-terme est plus facile à prévoir que le court-terme, encore que... Souvenez-vous de la fin des années 1980, où les jeux étaient déclarés "faits", le Japon ayant "gagné", le reste du monde n'ayant plus qu'à "rentrer chez lui".

Des échanges commerciaux en augmentation, mais tellement en dessous de leur potentiel

Même si les échanges entre les deux pays progressent à un taux annuel de 30 à 40%, l'Inde représente toujours moins de 2% du commerce extérieur suisse. Considérons donc ce chiffre - à priori décevant - comme un indicateur de l'énorme potentiel de croissance dans les relations commerciales entre les deux pays!

Après les succès rencontrés par les voyages précédents notamment sur les thèmes du biotech, du traitement de l'eau et du secteur des machines, l'attention se porte cette année sur les équipements médicaux. La plateforme MedTech Suisse, l'OSEC (Office Suisse pour l'expansion commerciale - Business Network Switzerland), Ernst & Young et la SICC (Swiss-Indian Chamber of Commerce) co-organisent une délégation intitulée "Medtech close-up India", du 31 octobre au 2 novembre 2011. Une fois de plus, le coût est adapté à la taille de l'entreprise, grâce à une subvention de l'OSEC.

Pour le programme et le bulletin d'inscription, [cliquez ici](#).

Votre stratégie face à l'Inde? APEX Consulting Services est là pour vous aider à la définir et la mettre en œuvre.

Apex consulting Services est un cabinet de conseil spécialisé dans la promotion des relations commerciales entre l'Inde et la Suisse romande. Cette newsletter vous est adressée en votre qualité de responsable du monde économique régional. Elle peut être transmise librement à des tiers. Si vous ne souhaitez pas recevoir cette newsletter, il vous suffit de répondre à ce message en indiquant "supprimer" dans le champ du sujet.

L'équipe Apex vous souhaite de bonnes vacances et un bon été

Apex Consulting Services, 16, avenue Adrien-Jeandin, CP 59, 1226 Thônex; tél.: 022 860 13 66; fax: 022 860 13 69; <http://www.apexserv.com>