

Délégation dans les secteurs de la biotechnologie et des machines

Une trentaine de représentants d'entreprises, d'études d'avocats, de cabinets de conseil, de la chambre de commerce bilatérale (SICC) et de l'OSEC ont participé à cette délégation, tenue du 23 octobre au 1er novembre 2010. Votre serviteur en faisait partie. La visite avait pour but de familiariser les participants avec le monde des affaires indiens dans les secteurs précités, d'offrir des occasions de réseautage et d'organiser des rencontres "one-on-one". Une partie du programme était commun aux deux groupes, à savoir la réception sur le thème de Bollywood à l'Ambassade suisse au début, et le dîner de débriefing le dernier jour.

Entre ces deux manifestations, les participants ont été répartis en deux groupes selon que leur domaine d'intérêt était pour le secteur des machines ou pour celui de la biotechnologie.

Le groupe "machines" a notamment visité les filiales indiennes de Müller Martini (machines pour l'imprimerie) et ABB (équipements de traction), Bobstgroup (équipements pour l'emballage) et Burckhardt Compression (compresseurs à pistons, spin-off de Sulzer), ainsi que plusieurs entreprises indiennes de taille, dont Tata Automotive Components.

Si les visites du groupe "machines" étaient particulièrement concentrées sur les "hubs" que sont Vadodara dans l'état de Gujerat et Puné dans celui de Maharashtra, le groupe "biotech" quant à lui était focalisé sur Hyderabad (Andhra Pradesh) et Bengaluru (Karnataka), "hubs" par excellence.

Parmi les sociétés visitées figuraient beaucoup de start-ups petites et dynamiques, mais aussi la filiale indienne de Novartis.



(à d.: usine Bobst à Puné)



L'Inde figure parmi les 12 principaux marchés de la biotechnologie dans le monde, et occupe le troisième rang dans la région Asie-Pacifique, après le Japon et la Corée. En Inde, la biotechnologie représentera une valeur de USD 10 milliards à l'horizon 2015, dont 40% dans le seul état du Karnataka, le plus dynamique dans ce secteur, situé dans la partie sud du pays et dont la capitale est Bangalore (Bengaluru). Ceci représente une progression annuelle de plus de 25%.

(à g.: usine ultramoderne d'Advinus à Bangalore (Bengaluru), filiale du groupe TATA)

En s'adressant aux membres de la délégation, l'ambassadeur suisse Philippe Welti a évoqué les nouvelles tendances en matière de collaboration entre les entreprises indiennes et suisses. En créant une filiale suisse, les entreprises indiennes peuvent accéder à l'ensemble du marché européen. Il a cité le cas de l'entreprise du BTP Hindustan Construction, qui a acquis 66% de la Société immobilière Karl Steiner AG in en mai 2010. Plus de 100 sociétés indiennes ont établi une présence en Suisse, souvent pour en faire le point focal d'activités mondiales.

Des échanges commerciaux en augmentation, mais tellement en dessous de leur potentiel.

Toujours selon l'ambassadeur Welti et même si les échanges entre les deux pays progressent à un taux annuel de 30 à 40%, l'Inde représente moins de 2% du commerce extérieur suisse. Considérons donc ce chiffre - à priori décevant - comme un indicateur de l'énorme potentiel de croissance dans les relations commerciales entre les deux pays!

Votre stratégie face à l'Inde? APEX Consulting Services est là pour vous aider à la définir et la mettre en œuvre.

Apex consulting Services est un cabinet de conseil spécialisé dans la promotion des relations commerciales entre l'Inde et la Suisse romande. Cette newsletter vous est adressée en votre qualité de responsable du monde économique régional. Elle peut être transmise librement à des tiers. Si vous ne souhaitez pas recevoir cette newsletter, il vous suffit de répondre à ce message en indiquant "supprimer" dans le champ du sujet.

Apex Consulting Services, 16, avenue Adrien-Jeandin, CP 59, 1226 Thônex; tél.: 022 860 13 66; fax: 022 860 13 69; <http://www.apexserv.com>